

Skalierbare
Batteriefertigung 2026:
Von der Pilotlinie zur
Großserie

12. Mai 2026





# Worum geht es in der Websession?

Das Thema

## Von der Pilotlinie zur Großserie

In dieser Websession erfahren Sie, wie Sie den Übergang von Pilotprojekten zur Serienfertigung von Batterien effizient gestalten. Experten geben praxisnahe Einblicke in Strategien, Herausforderungen und Lösungsansätze für eine wirtschaftliche Skalierung. Themen wie Produktionsplanung, Qualitätsmanagement, Kostenoptimierung und Prozessstandardisierung stehen im Mittelpunkt.

Profitieren Sie von Best-Practice-Beispielen und konkreten Handlungsempfehlungen, um Ihre Batteriefertigung fit für die Großserie zu machen.

# **Die Redaktion moderiert**



Alexander Gölz Chefredakteur +49 711 7594-438 alexander.goelz@konradin.de

# Mit batterie-produktion.de erreichen Sie die Schlüsselakteure der Batterie- und Energiespeicherindustrie.

Unsere Zielgruppe umfasst:

- Experten in Entwicklung, Herstellung, Integration und Recycling von Batterien und Energiespeichersystemen.
- Hersteller und Systemintegratoren sowie Ausrüster der Batterieproduzenten.
- Fabrikplaner in der Automobilbranche und industrielle Anwender
- Fachleute bei Automobilherstellern, die Batterien in Elektrofahrzeuge integrieren.

Von Konstrukteuren und Entwicklern über Fabrikplaner, Produktions- und Fertigungsleiter bis hin zum kaufmännischen und technischen Management – wir informieren und unterstützen Ihre gesamte Wertschöpfungskette, unabhängig von Betriebsgröße und Branche.



# Warum Sie einen Vortragsslot buchen sollten?

Ihre Vorteile

Als einer von maximal acht Partnern haben Sie die Möglichkeit, Ihrer Zielgruppe Ihr Fachwissen und Ihr Themenfeld in einem Vortrag zu vermitteln. Positionieren Sie sich dadurch als kompetenter Partner bei bestehenden Kunden sowie potenziellen Neukunden.



### **Qualifizierte Leadgenerierung**

Sie erhalten die Leads der Teilnehmer sowie ein ausführliches Reporting, um potenzielle Neukunden zu identifizieren.



#### **Große Reichweite**

Sprechen Sie Ihre Zielgruppe in ganz Deutschland und darüber hinaus an und profitieren Sie von unserem Netzwerk.



## Langfristige Wirkung

Wir kümmern uns um Technik und Projektmanagement und erzeugen durch den On-Demand-Webcast zusätzliche Leads



#### Mehr Sichtbarkeit

Durch die Bewerbung vor, während und nach der Websession erhalten Sie als Partner zusätzliche Präsenz in unserem Netzwerk.



### **Eindeutige Positionierung**

Sie präsentieren sich als kompetenter Ansprechpartner in Ihrer Branche und stechen durch Relevanz in der Zielgruppe hervor.



# Was beinhaltet eine Buchung?

Leistungen und Preise

## Ihre Innovationen aufmerksamkeitsstark platziert

Im Rahmen der Websession werden Fragen diskutiert und innovative Lösungen vorgestellt. Präsentieren Sie in 20 Minuten (inkl. Fragerunde) Ihre Innovationen rund um die Themen Batterie-Entwicklung, Batterie-Produktion und das Recycling von Batterien.

Neben der vollständigen Anmeldeliste erhalten Sie eine hohe Reichweite durch die umfangreiche Bewerbung des Webinars.

Die Anzahl der Vorträge ist begrenzt. Wir empfehlen daher eine frühzeitige Buchung.

Termin Websession: 12.05.2026 Buchungsschluss: 13.03.2026 Datenanlieferung: 27.03.2026

Gültig ab 01.10.25
kl. Fragen und Antworten
mas / des Sprechers durch die produktion.de
führung der Websession durch
ehmerleads im Nachgang der
ng und Akquise der Teilnehmenden
3.200,- €
trags zur Veröffentlichung auf den + 500,- €
ar), pro Lead Ab 70,- €
ar), pro Lead Ab 70



# Was benötigen wir von Ihnen?

# Datenanforderung

<b>~</b>	Benötigte Inhalte	Format	Umfang	Weitere Details
	Name und Funktion des Referenten, Unternehmen	DOC, TXT		
	Firmen-Logo	402 x 402 px		Das Firmenlogo wird für die Logo Slider auf der Landingpage und in Newslettern verwendet.
	Telefon, E-Mail	DOC, TXT		Die Kontaktdaten werden für die Kommunikation mit dem Referenten genutzt.
	Portraitbild	JPG, RGB		Das Referentenbild sollte im Querformat 16:9 erstellt werden und größer als 300px sein.
	Vortragstitel	DOC, TXT		Der Vortragstitel sollte möglichst konkret sein und das Interesse der potenziellen Teilnehmer wecken.
	USP/Quintessenz für die Landingpage	DOC, TXT	Max. 200 Zeichen*	Der Text beschreibt den Nutzen des Vortrags für die Teilnehmer.
	Teaser für Promotion in Newslettern	DOC, TXT	Max. 300 Zeichen*	Der Teasertext beschreibt den Nutzen und sollte Aufmerksamkeit erregen. Für die potenziellen Teilnehmer muss klar sein, worum es in Ihrem Vortrag geht.
	Eisbrecherfragen für das Q&A im Anschluss Ihres Vortrags	DOC, TXT	3 Fragen	Mit den Eisbrecherfragen "brechen wir das Eis", falls nicht direkt Fragen aus dem Publikum kommen. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, sich bestmöglich auf die Antwort vorzubereiten.

\*Zeichenangaben inkl. Leerzeichen



# Sie haben noch Fragen?

Egal, ob klassische Printmedien oder umfassende Online-Marketing-Lösungen – gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir individuelle Maßnahmen, angepasst an Ihre individuellen Kommunikationsziele.

Gerne beraten wir Sie auch in einem persönlichen Gespräch.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!



## Joachim Linckh

Gesamtanzeigenleitung

**Phone** +49 711 7594-565

**Mobil** +49 173 353 92 11

**E-Mail** joachim.linckh@konradin.de



**Konradin Mediengruppe GmbH** Ernst-Mey-Straße 8,

70771 Leinfelden-Echterdingen