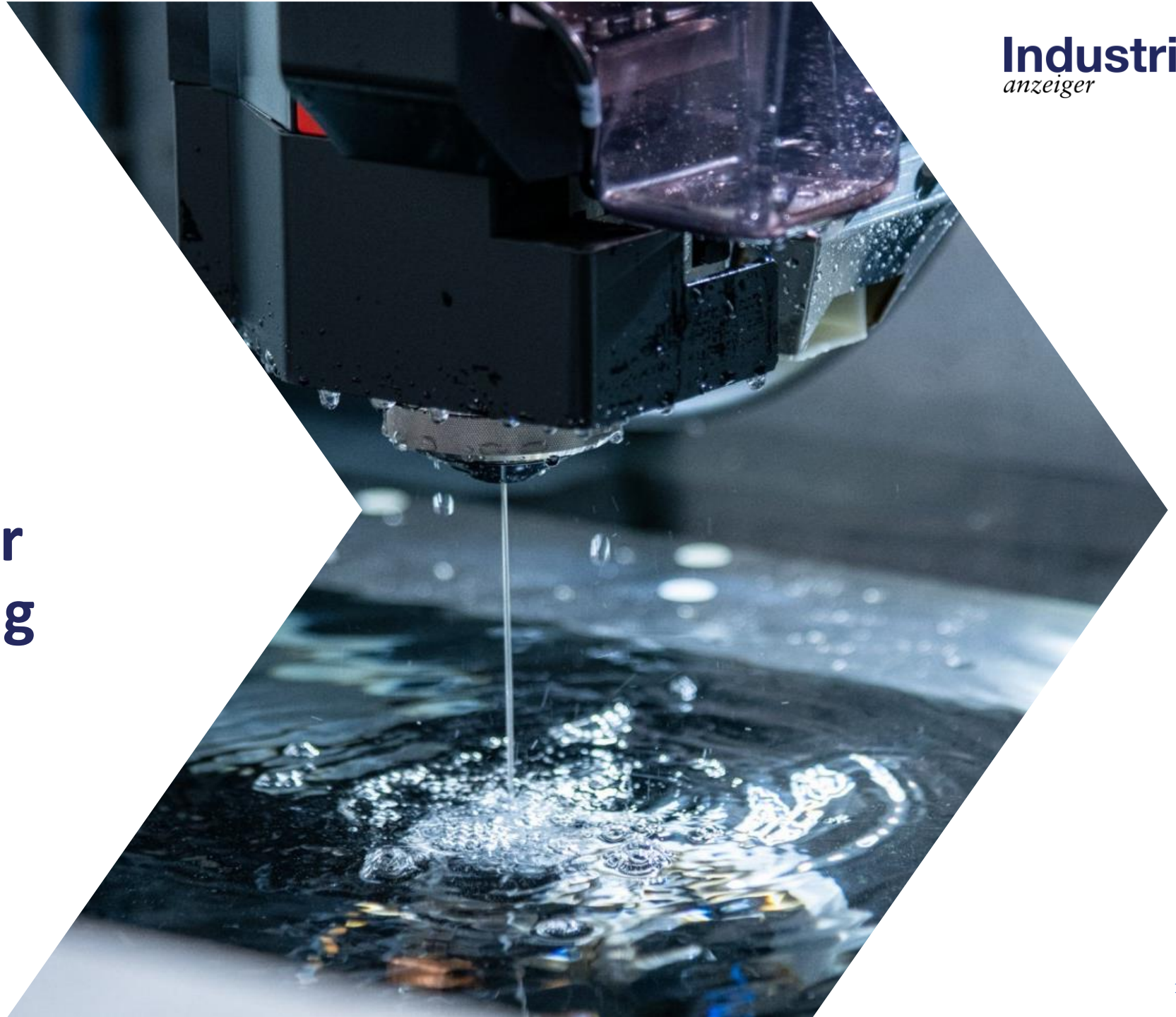


Websession  
**Innovationen in der  
spanlosen Fertigung**  
Messepreview  
**EuroBLECH 2024**

10. Oktober 2024



# Worum geht es in der Websession?

Das Thema

---

**Vom 22. bis 25. findet mit der EuroBLECH das Branchenhighlight der blechverarbeitenden Industrie statt. Hier werden innovative und zukunftsweisende Lösungen präsentiert.**

Die Fachmesse bietet eine einzigartige Plattform für den Austausch von Wissen, die Entwicklung maßgeschneiderter Fertigungslösungen und die Knüpfung von internationalen Geschäftskontakten.

Die **Websession Innovationen in der spanlosen Fertigung** bietet eine exklusive Preview auf das umfangreiche Produkt- und Dienstleistungsangebot, das auf der Messe vorgestellt wird. Unsere Partner können die Veranstaltung daher auch ideal zur Besucherwerbung in eigener Sache für die EuroBLECH 2024 nutzen!

## Die Redaktion moderiert



**Alexander Gözl**

Chefredakteur Industrieanzeiger  
alexander.goelz@konradin.de

# Warum Sie einen Vortragsslot buchen sollten?

Ihre Vorteile

Als einer von maximal acht Partnern haben Sie die Möglichkeit, Ihrer Zielgruppe Ihr Fachwissen und Ihr Themenfeld in einem Vortrag zu vermitteln. Positionieren Sie sich dadurch als kompetenter Partner bei bestehenden Kunden sowie potenziellen Neukunden.



## Qualifizierte Leadgenerierung

Sie erhalten die Leads der Teilnehmer sowie ein ausführliches Reporting, um potenzielle Neukunden zu identifizieren.



## Große Reichweite

Sprechen Sie Ihre Zielgruppe in ganz Deutschland und darüber hinaus an und profitieren Sie von unserem Netzwerk.



## Langfristige Wirkung

Wir kümmern uns um Technik und Projektmanagement und erzeugen durch den On-Demand-Webcast zusätzliche Leads



## Mehr Sichtbarkeit

Durch die Bewerbung vor, während und nach der Web-session erhalten Sie als Partner zusätzliche Präsenz in unserem Netzwerk.



## Eindeutige Positionierung

Sie präsentieren sich als kompetenter Ansprechpartner in Ihrer Branche und stechen durch Relevanz in der Zielgruppe hervor.

# Was beinhaltet eine Buchung?

Leistungen und Preise

## Ihre Innovationen aufmerksamkeitsstark platziert

Präsentieren Sie in 20 Minuten (inkl. Fragerunde) Ihre Innovationen rund um die EuroBLECH 2024 und machen Sie so bereits im Vorfeld der Messe auf Ihr Unternehmen aufmerksam!

Die Webessions des Industrieanzeigers vermitteln digital und hochaktuell spannenden Themen.

So geht Leadgenerierung ganz einfach:  
Sie bestimmen Ihr Vortragsthema und wir kümmern uns um Organisation, Technik und Marketing!

**Termin: 10.10.2024**  
Datenanlieferung: bis 08.08.2024

Leistung	
20-minütiger Vortrag inkl. Fragen und Antworten	
Anmoderation des Themas / des Sprechers durch die Redaktion des Industrieanzeigers	
Organisation und Durchführung der Websession durch Konradin Industrie	
DSGVO-konforme Teilnehmerleads im Nachgang der Websession	
Crossmediale Bewerbung und Akquise der Teilnehmenden	
<b>Preis</b> (zzgl. MwSt.)	<b>3.000,- €</b>
Aufzeichnung Ihres Vortrags zur Veröffentlichung auf den eigenen Kanälen	+ 500,- €
1/1 Seite Advertorial in Print	+ 1.750,- €
2/1 Seite Advertorial in Print	+ 2.950,- €
Leads (nach Live-Webinar), pro Lead	Ab 70,- €

\*Die Angaben basieren auf den Mediadaten 2024 des Industrieanzeigers.

# Was benötigen wir von Ihnen?

Datenanforderung

Datenanlieferung  
bis 08.08.2024

✓	Benötigte Inhalte	Format	Umfang	Weitere Details
	Name und Funktion des Referenten, Unternehmen	DOC, TXT		
	Firmen-Logo	402 x 402 px		Das Firmenlogo wird für die Logo Slider auf der Landingpage und in Newslettern verwendet.
	Telefon, E-Mail	DOC, TXT		Die Kontaktdaten werden für die Kommunikation mit dem Referenten benutzt.
	Portraitbild	JPG, RGB		Das Referentenbild sollte im Querformat erstellt werden Format: 200 x 120
	Vortragstitel	DOC, TXT		Der Vortragstitel sollte möglichst konkret sein und das Interesse der potenziellen Teilnehmer wecken.
	USP/Quintessenz für die Landingpage	DOC, TXT	Max. 200 Zeichen*	Der Text beschreibt den Nutzen des Vortrags für die Teilnehmer.
	Teaser für Promotion in Newslettern	DOC, TXT	Max. 300 Zeichen*	Der Teasertext beschreibt den Nutzen und sollte Aufmerksamkeit erregen. Für die potenziellen Teilnehmer soll klar werden, worum es in Ihrem Vortrag geht.
	Eisbrecherfragen für das Q&A im Anschluss Ihres Vortrags	DOC, TXT	3 Fragen	Mit den Eisbrecherfragen „brechen wir das Eis“, falls nicht direkt Fragen aus dem Publikum kommen. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, sich bestmöglich auf die Antwort vorzubereiten.

\*Zeichenangaben inkl. Leerzeichen

# Sie haben noch Fragen?

Egal, ob klassische Printmedien oder umfassende Online Marketing Lösungen – gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir individuelle Maßnahmen, angepasst an Ihre individuellen Kommunikationsziele.

Gerne beraten wir Sie auch in einem persönlichen Gespräch.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!



## **Ingo Neubert**

Sales

Phone +49 711 7594-477

E-Mail [ingo.neubert@konradin.de](mailto:ingo.neubert@konradin.de)



## **Beate Günther-Hühn**

Projektmanagement

Phone +49 711 7594-545

E-Mail [beate.guenther-huehn@konradin.de](mailto:beate.guenther-huehn@konradin.de)



**Konradin Verlag Robert Kohlhammer GmbH**

Ernst-Mey-Straße 8,

70771 Leinfelden-Echterdingen